

BUSINESS PARTNER NUEVOS NEGOCIOS

POSTÚLATE

¿Cuál es el reto?

Asegurar la ejecución de la estrategia comercial mediante la perfilación de clientes estratégicos, el acompañamiento en la preventa y la identificación de nuevas oportunidades en el mercado.

¿Qué profesional buscamos?

Profesional en Ingeniería industrial, Electrónica, sistemas o Administración de Empresas, con conocimientos en ventas de productos tecnológicos, relacionamiento con clientes corporativos, desarrollo de nuevos negocios en el sector de tecnología de la información.

Experiencia

Mínimo 3 años de experiencia.